

# **KUTSESTANDARD**

---

14-11122008-01/4

## **KINDLUSTUSE MÜÜGITÖÖTAJA III**

---

**ÄRITEENINDUSE JA MUU ÄRITEGEVUSE KUTSENÕUKOGU**

Kutsekvalifikatsioonisüsteemi väljaarendamine

## EESSÕNA

Eesti kutsekvalifikatsioonisüsteemis on võimalik kehtestada kvalifikatsiooninõudeid viiel tasemel. I tase on madalaim ja V tase kõrgeim (vt lisa A – Kutsekvalifikatsioonisüsteemi terminid). Kõik kutsed ei eelda kvalifikatsioonitasemetek fikseerimist I kuni V tasemeni. Iga konkreetse kutse kvalifikatsioonitasemed, sealhulgas vajaduse korral ka haridusnõuded, määrab kindlaks kutsenõukogu.

Käesolev kutsestandard sisaldab asjaomaste institutsioonide vahel kokkulepitud nõudeid kindlustuse müügitöötaja III kutsekvalifikatsioonile.

Kutsestandardi kavandi koostas Äriteeninduse ja Muu Äritegevuse Kutsenõukogu moodustatud tööühm koosseisus:

Algor Orav	Salva Kindlustuse AS
Tiina-Kai Vürst	Seesam Rahvusvahelise Kindlustuse AS
Küllli Kukk	Nordicum Kindlustuse Eesti AS
Evelin Soots	If Eesti Kindlustus AS
Erik Mägi	If Eesti Kindlustus AS
Elo Raitviir	If Eesti Kindlustus AS
Malle Aleksius	Eesti Kindlustusseltside Liit

Ajavahemikus 17 november 2004 – 01 märts 2005 a viidi läbi kutsestandardi kavandi arvamusküsitlus. Kutsestandardi lõppredaktsiooni koostamisel on tööühm arvestanud arvamusküsitlusel tehtud ettepanekuid ja märkusi.

Käesolev kutsestandard on koostatud uustöötlusena.

Käesoleva kutsestandardi jõustumisel kaotavad kehtivuse 31. mail 2005. a Äriteeninduse ja Muu Äritegevuse Kutsenõukogu otsusega nr. 23 kinnitatud kindlustuse müügitöötaja kutsestandard.

Käesolev kindlustuse müügitöötaja kutsestandard on kinnitatud 11. detsembril 2008. a Äriteeninduse ja Muu Äritegevuse Kutsenõukogu otsusega nr. 34.

Kutsestandardis sisalduv kutsekvalifikatsioon on kantud kutseregistrisse.

## 1 KASUTUSALA

Kutsestandardite kasutusala on järgmine:

- 1) töötajate kvalifikatsiooninõuete määratlemine
- 2) õppekavade, koolitusprogrammide väljatöötamine
- 3) eksaminõuete väljatöötamine, kutse kvalifikatsiooni tõendamine ja hindamine
- 4) aluse andmine rahvusvaheliste kvalifikatsiooni tõendavate dokumentide võrdlemiseks

## 2 STATISTILISED TÄHISED

Eesti Majanduse Tegevusalade Klassifikaatori<sup>1</sup> järgi kuulub kindlustuse müügitöö kindlustuse ja pensionifondide valdkonda, kood 66.

Ametite Klassifikaatori<sup>2</sup> järgi kuuluvad kindlustuse müügitöötajad 3. pearühma “Keskastme spetsialistid ja tehnikud”, kood 3412.

## 3 KUTSENIMETUS JA KUTSEKVALIFIKATSIOONI TASE

Eesti keeles: Kindlustuse müügitöötaja III

Inglise keeles: Insurance Sales Person III

## 4 KUTSEKIRJELDUS

Kindlustuse müügitöötaja tegeleb kindlustustoodete müümisega. Kindlustuse müügitöötaja ametinimetused võivad olla järgmised: kindlustuse klienditeenindaja, kindlustuse müügiesindaja, kindlustuse müügispetsialist, kindlustuse müügiassistent, kindlustuse müügikonsultant, kindlustusagent vm.

Kindlustuse müügitöötaja enamlevinud tööülesanded on:

- 1) kindlustustoodet osta või kindlustusvõimalustega tutvuda soovivate kliente leidmine ja teenindamine
- 2) kindlustustoodete tutvustamine ja soovitamine, kliente konsulteerimine
- 3) kindlustuskaitset vajavatele isikutele kindlustusandja poolt pakutavate kindlustustoodete müümine
- 4) osalemine kindlustuslepingute haldamisel ja täitmisel
- 5) avalduste vastuvõtmine, pakkumiste edastamine
- 6) klientidega lepingute sõlmimise korraldamine
- 7) kliendisuhete hoidmine, arendamine, haldamine
- 8) kindlustusriskide hindamine ja kaardistamine

Lähtuvalt kindlustusseltsi töökorraldusest võivad tööülesanded mõningal määral varieeruda.

Kindlustuse müügitöötaja, kes töötab klienditeenindajana, on kontoritöötaja.

Klienditeenindaja tööaeg on fikseeritud, ta teenindab kontorisse tulnud kliente.

---

<sup>1</sup> Statistical classification of economics activities in the European Community (NACE) eestistatud versioon

<sup>2</sup> International Standard Classification of Occupations (ISCO-88) eestistatud versioon

Kindlustuse müügitöötaja, kes töötab müügiesindajana, töötab vaba või fikseeritud töögraafiku alusel. Müügiesindaja liigub palju ringi, tema ülesandeks on uute klientide leidmine ning nende nõustamine.

Kindlustuse müügitöötaja juhindub oma töös vastavatest kindlustusseltsi protseduurireeglitest ja normidest. Tööga kaasneb materiaalne vastutus.

Kindlustuse müügitöötaja tegutseb talle antud volituste piires ning peab mõistma tema poolt kindlustusandjale võetud kohustuste olemust. Volituste all mõistetakse käesolevas kutsestandardis õigust müüa teatud kindlustustooteid ja toote keskselt kindlustussumma piire. Volitused kindlustustoodete müümiseks ja lepingute sõlmimiseks saab müügitöötaja kindlustusandjalt peale konkreetse kindlustusliigi tootekoolituse programmi ja sellekohase atesteerimise läbimist. Kindlustustöötaja volitused ja vastutus suurenevad kvalifikatsioonitaseme tõustes.

Kindlustuse müügitöötaja töö eeldab soovi ja valmisolekut kliendiga suhelda, samuti aktiivsust, distsiplineeritust, otsustus- ja vastutusvõimet ning oskust oma tegevust ja aega planeerida. Ta peab olema iseseisev ja kehtestav, et tulla toime erinevates, kiirelt vahelduvates teenindussituatsioonides. Töös klientidega on vaja head suhtlemis-, esinemis- ja veenmisoskust, taktitunnet, sõbralikkust, stressitaluvust ning viisakat käitumist. Oluline on hea kirjalik ja suuline väljendusoskus. Müügitöötaja töö eeldab head tervist, meeldivat ja korrektset välimust ning positiivset meelelaadi ja ellusuhtumist.

Kindlustuse müügitöötaja III kutsekvalifikatsiooni taotlemise tingimused täpsustuvad kutsekvalifikatsioonide tõendamise ja omistamise korras.

## **5 KUTSEOSKUSNÕUDED**

### **5.1 Üldoskused ja -teadmised (vt lisa B)**

#### 5.1.1 Majandus – kesktase

#### 5.1.2 Töökeskkonna ohutus

- 1) tööohutus
- 2) töötervishoid
- 3) tööhügieen
- 4) jäätmekäitlus
- 5) esmaabi

#### 5.2.3 Suhtlemine – kõrgtase

- 1) suhtlemistehnikad
- 2) kuulamisoskused
- 3) kehtestav käitumine
- 4) toimetulek konfliktidega
- 5) töötamine meeskonnas

#### 5.2.4 Kontori- ja sidetehnika kasutamine

#### 5.2.5 Asjaajamine

#### 5.2.6 Arvuti kasutamine: AO1 – AO4, AO7 (vt lisa C)

#### 5.2.7 Keelteoskus (vt lisa D)

- 1) eesti keel – C1
- 2) inglise või saksa – A2
- 3) vene keel – B2

## 5.2.8 Arvutamisoskus

## 5.2 Põhioskused ja -teadmised

### 5.2.1 Kindlustus

- 1) kindlustustegevuse üldpõhimõtted ja erinevad kindlustusliigid
- 2) Eesti turul tegutsevad kindlustusseltsid
- 3) Eesti turul pakutavad kindlustustooted
- 4) kindlustusalane terminoloogia, sh ühes võõrkeeles – kesktase
- 5) tööks vajalikud kindlustustooted – kõrgtase
- 6) kindlustusliikide ja otstarbe tutvustamine
- 7) kindlustustoodete üldtingimuste tutvustamine
- 8) hindade, sooduspakkumiste, kampaaniate, uudistoodete ja maksetingimuste tutvustamine
- 9) kindlustusalaste mõistete, kindlustusandja ja kindlustusvõtja kohustuste ja õiguste ning kahjukäsitluse protsessi põhimõtete selgitamine
- 10) teadmised teiste kindlustustoodete kohta – algtase
- 11) kindlustusriskide hindamise alused
- 12) kindlustusmaksete kujunemise alused

### 5.2.2 Klienditeenindus – kõrgtase

- 1) kultuurilistelt ja/või intellektuaalselt erinevate ja erivajadustega isikute teenindamine
- 2) teeninduse mõiste ja olemus
- 3) klienditeenindaja roll, teenindaja tööks olulised oskused ning viisid nende arendamiseks
- 4) teeninduse korraldamine
- 5) üldtunnustatud käitumisnormid ja viisakusreeglid, kutse- ja ärietika põhitõed
- 6) klienditeeninduses esineda võivate tüüpsituatsioonide ja -probleemide lahendamine vastavalt kehtivale korrale ning toimetulek klienditeeninduses esineda võivate konfliktidega
- 7) tunnustuste ja kaebuste käsitlemine
- 8) vastutuse mõistmine seoses klientide ohutuse ja turvalisusega, ohuolukorras tegutsemine

### 5.2.3 Müügitöö

- 1) müügitegevuse korraldamise üldpõhimõtted ja nõuded
- 2) kliendi vajaduste väljaselgitamine ja sobivate toodete pakkumine
- 3) müügiläbirääkimised
- 4) erinevad müügitehnikad, sh isiklik müük, telefonimüük
- 5) kliendi majandusseisundi hindamine ja analüüsimine - kesktase
- 6) kindlustuslepingu ja muu dokumentatsiooni korrektne ja nõuetekohane vormistamine ning vajadusel edastamine/väljastamine
- 7) turunduse alused
- 8) klientide ostukäitumine
- 9) reklaami tähtsus müügitöö edendamisel
- 10) reklaammaterjalide kasutamine

#### 5.2.4 Õigusaktid

- 1) juriidilise teksti mõistmine
- 2) kindlustustegevust reguleerivad õigusaktid – algtase
- 3) tarbijakaitse põhinõuded
- 4) andmekaitse ja konfidentsiaalsuse põhinõuded
- 5) rahaga arveldamise kord ja rahapesu tõkestamise põhinõuded

#### 5.3 Lisaoskused ja -teadmised (soovituslikud)

- 1) Kindlustuse müügitöötajate juhendamine ja õpetamine
- 2) Arvuti kasutamine: AO6 (vt lisa C)
- 3) Autojuhtimisoskus

#### 5.4 Isikuomadused ja võimed

- 1) kohanemisvõime, pingetaluvus, stressitaluvus, keskkonnataluvus
- 2) koostöövõime, koostöö- ja kompromissivalmidus
- 3) sotsiaalsus, suhtlemisvalmidus, seltsivus, sõbralikkus, abivalmidus, võitja- võitja käitumisele orienteeritud hoiak
- 4) empaatiavõime
- 5) taiplikkus ja analüüsivõime
- 6) teenindusvalmidus
- 7) otsustusvõime ning iseseisvus ja algatusvõime
- 8) vastutusvõimelisus, usaldatavus, emotsionaalne stabiilsus, korrektsus, täpsus, kohusetunne, enesedistsipliin
- 9) õppimisvõime, õpivalmidus
- 10) hea mälu
- 11) süsteemsus ja planeerimisoskus

## 6 KEHTIVUSAEG

Kutsestandard kehtib kuni 31.12.2012 aastani. Vastavalt vajadusele võib standardit muuta enne standardi kehtivusaja lõppu.

## KUTSEKVALIFIKATSIOONISÜSTEEMI TERMINID

Lisa A

Kutsestandard – dokument, mis määrab kindlaks kutsekvalifikatsioonist tulenevad nõuded teadmistele, oskustele, vilumustele, kogemustele, väärtushinnangutele ja isikuomadustele.

Kutsekvalifikatsioon – antud kutsealal nõutav kompetentsuse tase, mida tunnustatakse kas reguleeritud, ajalooliselt või rahvusvaheliselt kujunenud nõuete alusel.

Kutsekvalifikatsioonisüsteemis on viis taset, kusjuures I tase on madalaim ja V tase kõrgeim.

I tase – töötaja täidab tööülesandeid ühesuguses olukorras, on omandanud kutsealased oskused ja teadmised enamasti kutsealasel väljaõppel, võib vajada juhendamist töö käigus, vastutab oma tööülesannete täitmise eest;

II tase – töötaja täidab tööülesandeid erisuguses olukorras, lisaks enamasti kutsealasel väljaõppel omandatud oskustele ja teadmistele omab vilumust ja kogemust, töötab iseseisvalt, vastutab oma tööülesannete täitmise eest;

III tase – töötaja täidab tööülesandeid erisuguses ja vahelduvas olukorras, lisaks enamasti kutsealasel väljaõppel omandatud oskustele ja teadmistele ning vilumustele ja kogemustele omab meisterlikkust, valmisolekut kutsealaste oskuste ja teadmiste edasiandmiseks, korraldab ressursside jagamist ja teiste tööd ning vastutab selle eest;

IV tase – töötaja täidab analüüsimist ja otsustamist eeldavaid tööülesandeid muutuvast olukorras, omab kutsealaseid teadmisi ja oskusi; korraldab ressursside jagamist ja teiste tööd ning vastutab selle eest;

V tase – töötaja täidab teadmiste laiendamist, probleemide lahendamist, teaduslike teooriate ja mõistete rakendamist, olemasolevate teadmiste analüüsimist, süstematiseerimist ja edasiarendamist ning õpetamist eeldavaid tööülesandeid muutuvast olukorras, omab laialdasi kutsealaseid teadmisi ja oskusi, korraldab ressursside jagamist ja teiste tööd ning vastutab selle eest.

Kõik kutsed ei eelda kvalifikatsioonitasemete fikseerimist I kuni V tasemeni. Iga konkreetse kutse kvalifikatsioonitasemed, sealhulgas vajaduse korral ka haridusnõuded, määrab kindlaks kutsenõukogu.

## Lisa B

### **Kutseoskusi nõuded**

Üldoskused ja -teadmised – tegevusvaldkondi läbivad nõuded üldistele oskustele ja teadmistele.

Põhioskused ja -teadmised – kutsealal tegutsemiseks vajalikud nõuded oskustele ja teadmistele.

Erioskused ja -teadmised – nõuded oskustele ja teadmistele, mis on seotud spetsialiseerumisega.

Lisaoskused ja -teadmised – soovituslikud oskused ja teadmised, mis toetavad ja laiendavad kutseoskusi või seonduvad lisakvalifikatsiooniga.

Isikuomadused ja võimed – nõuded kutsealal töötamiseks eeldatavatele isiku- ja isiksuslikele omadustele ja füüsilistele võimetele.

### **Konkreetsete teadmiste ja oskuste tasemete kirjeldused.**

Algtase – mõistete, faktide ja põhimõtete teadmine; põhiliste töövõtete valdamine.

Kesktaase – mõistete ja faktide tõlgendamine ja võrdlemine, seoste loomine; mitmekesiste töövõtete valdamine.

Kõrgtaase – seostatud faktide alusel analüüsimine, prognoosimine, järeldamine, üldistamine, hindamine; mitmekesiste keerukate töövõtete valdamine.



**KEELTE OSKUSTASEMETE KIRJELDUSED**
**Lisa C**

	A1	A2	B1	B2	C1	C2	
MÕISTMINE	Saan aru tuttavatest sõnadest ja fraasidest, mis puudutavad mind, minu perekonda ja minu vahetut ümbrust, kui inimesed räägivad aeglaselt ja selgelt.	Saan aru fraasidest ja sageli kasutatavatest sõnadest, mis on vahetult seotud mulle oluliste valdkondadega (näiteks info minu ja mu perekonna kohta, sisseostude tegemine, kodukoht, töö). Saan aru lühikeste, lihtsate ja selgelt väljahäldatud ütluste põhisisust.	Saan aru põhilisest infost selges tavakõnes tuttavatel teemal: töö, kool, vaba aeg jne. Saan aru aeglaselt ja selgelt edastatud raadio- või teleasaadete põhisisust, kui need käsitlevad päevateemasid või mulle huvitavaid teemasid.	Saan aru pikematest kõnedest ja ettekannetest ning tuttava teema puhul isegi nende keerukamatest nüanssidest. Saan aru enamiku teleuudiste, publitsistikasaadete ja filmide sisust.	Saan aru pikemast tekstist isegi siis, kui see pole selgelt liigendatud ja seosed on esitatud kas kaudselt või vihjamisi. Saan suurema vaevata aru teleprogrammide ja filmidest.	Saan vaevata aru igasugusest kõnest, olenemata sellest, kus seda esitatakse. Saan aru ka kiirkõnest, kui mulle antakse pisut aega hääldusviisiga harjumiseks.	KUULAMINE
	Saan aru tuttavatest nimedest, sõnadest ja väga lihtsatest lausetest näiteks siltidel, plakatil või kataloogides.	Saan aru väga lühikestest lihtsatest tekstidest. Oskan leida eeldatavat spetsiifilist informatsiooni lihtsatest igapäevatekstidest (näiteks reklaamid, tööpakkumised, prospektid, menüüd, sõiduplaanid), samuti saan aru lühikestest lihtsatest isiklikest kirjadest.	Saan aru tekstidest, mis koosnevad sagedamini esinevatest või minu tööga seotud sõnadest. Saan aru sündmuste, mõtete ja soovide kirjeldusest isiklikes kirjades.	Saan aru aktuaalsetel teemadel kirjutatud artiklitest, kus autorid väljendavad mingeid kindlaid seisukohti või vaatenurki. Saan aru tänapäevasest proosast.	Saan aru pikkadest ja keerulistest tekstidest, nii olustikulistest kui ka kirjanduslikest, tajudes nende stiililist eripära. Saan aru erialastest artiklitest ja pikematest tehnilistest juhenditest isegi siis, kui need vahetult ei puuduta minu eriala.	Saan vaevata aru kõigist kirjaliku teksti liikidest, sealhulgas abstraktsetest, struktuurilt ja/või keeleliselt keerulistest tekstidest, näiteks käsiraamatutest, erialastest artiklitest ja ilukirjandusest.	LUGEMINE
RÄÄKIMINE	Oskan lihtsal viisil suhelda tingimusel, et vestluspartner aeglaselt räägib, vajadusel öeldut kordab või ümber sõnastab ning mind vestlemisel aitab. Oskan küsida lihtsaid küsimusi ja neile vastata.	Saan hakkama igapäevastes suhtlusolukordades, mis nõuavad otsust ja lihtsat infovahetust tuttavatel teemadel. Oskan kaasa rääkida, ehkki ma ei oska veel ise vestlust juhtida.	Saan enamasti keelega hakkama maal, kus see on kasutusel. Oskan ettevalmistusega vestelda tuttavatel, huvitaval või olulisel teemal: pere, hobid, töö, reisimine ja päevasündmused.	Oskan vestelda piisavalt spontaanselt ja ladusalt, nii et suhtlemine keelt emakeelena kõnelevate inimestega on täiesti võimalik. Saan aktiivselt osaleda aruteludes tuttavatel teemal, oskan oma seisukohti väljendada ja põhjendada.	Oskan end mõistetavaks teha ladusalt ja spontaan-selt, väljendeid eriti otsimata. Oskan kasutada keelt paindlikult ja tulemuslikult nii ühiskondlikel kui ka tööalastel eesmärkidel. Oskan avaldada mõtteid ja arvamusi ning vestluses teemat arendada.	Saan vaevata osaleda igas vestluses ja diskussioonis ning oskan idioome ja kõnekeelseid väljendeid. Oskan täpselt edasi anda tähendusvarjundeid. Vajadusel oskan lausungi ümber sõnastada, nii et vestluses osalejad seda vaevalt märkavad.	SUULINE SUHTLUS
	Oskan kasutada lihtsaid fraase ja lauseid kirjeldamiseks kohta, kus elan, ja inimesi, keda tunnen.	Oskan kasutada mitmeid fraase ja lauseid, et kirjeldada oma perekonda ja teisi inimesi, elutingimusi, hariduslikku tagapõhja, praegust või eelmist tööd.	Oskan lihtsate seostatud lausetega kirjeldada kogemusi, sündmusi, unistusi ja kavatsusi. Oskan lühidalt põhjendada ning selgitada oma seisukohti ja plaane. Oskan edasi anda jutu, raamatu ja filmi sisu ning kirjeldada oma muljeid.	Oskan selgelt ja üksik-asjalikult käsitleda ainest laias teemaderingis, mis puudutab minu huvialasid. Oskan selgitada oma seisukohti aktuaalsetel teemadel, tuues välja erinevate arvamuste poolt- ja vastuargumendid.	Oskan keerulisi teemasid täpselt ja üksikasjalikult kirjeldada, välja tuua alateemad ja olulisemad punktid ning teha kokkuvõtet.	Oskan esitada selge ja ladusa, kontekstile vastavas stiilis kirjelduse või põhjenduse, millel on loogiline ülesehitus, mis aitab kuulajal märgata ja meelde jätta kõige olulisemat.	SUULINE ESITUS
KIRJUTAMINE	Oskan kirjutada lühikest ja lihtsat teadet (näiteks postkaarti puhkuse-tervitustega) ning täita formulare (näiteks hotelli registreerimislehte, kus küsitakse isikuandmeid: nime, aadressi, rahvust/kodakondsust).	Oskan teha märkmeid ja koostada väga lihtsat isiklikku kirja, näiteks kellegi tänamiseks.	Oskan koostada lihtsat seostatud teksti tuttavatel või mulle huvi pakkual teemal. Oskan kirjutada isiklikku kirja, milles kirjeldan oma kogemusi ja muljeid.	Oskan kirjutada selgeid ja detailseid tekste mulle huvi pakkuvast teemaderingis. Oskan kirjutada esseed, aruannet või referaati, edastamaks infot ning kommenteerides ja põhjendades oma seisukohti. Oskan kirjutada kirju, milles tõstan esile kogemuste ja sündmuste mulle olulisi aspekte.	Oskan ennast väljendada selges, hästi liigendatud tekstis, avaldades oma arvamust vajaliku põhjalikkusega. Oskan kirjutada kirja, esseed või aruannet keerukal teemal ja esile tõsta olulisemat. Oskan lugejast lähtuvalt kohandada oma stiili.	Oskan kirjutada ladusalt ja selgelt vajalikust stiilist. Oskan koostada keerulisi kirju, aruandeid või artikleid, esitada ainest loogiliselt liigendatuna nii, et lugeja suudab eristada olulist. Oskan koostada erialaseid ja ilukirjanduslikke sisukokkuvõtteid, annotatsioone ning retsensioone.	KIRJUTAMINE

**Tabel. Euroopa Nõukogu keeleoskustasemete süsteem: enesehindamise skaala**

## ARVUTI KASUTAMISE OSKUS

Arvutikasutaja oskustunnistus – AO (ECDL/ICDL – The European Computer Driving Licence/The International Computer Driving Licence) tõendab selle omaja praktilisi põhioskusi laiatarbe tarkvara kasutamisel. (AO tunnistuse omamine ei ole kutsekvalifikatsiooni taotlemisel kohustuslik.)

7 moodulit:

AO1 – Infotehnoloogia põhimõisted ja infoühiskond

AO2 – Arvuti kasutamine ja failihaldus

AO3 – Tekstitöötlus

AO4 – Tabelitöötlus

AO5 – Andmebaasid

AO6 – Esitus

AO7 – Informatsioon ja kommunikatsioon

### AO1 INFOTEHNOLOOGIA PÕHIMÕISTED JA INFOÜHISKOND

1. Põhimõisted
2. Riistvara
3. Mälu
4. Tarkvara
5. Arvutivõrgud
6. Arvutid igapäevaelus
7. Infotehnoloogia ja ühiskond
8. Turvalisus, õiguskaitse ja seadusandlus
9. Infotehnoloogia ja Eesti

### AO2 ARVUTI KASUTAMINE JA FAILIHALDUS

1. Elementaarioskused
2. Töölaud
3. Failihaldus
4. Failide lihtne redigeerimine
5. Prindihaldus

### AO3 TEKSTITÖÖTLUS

1. Alustamine
2. Põhioperatsioonid
3. Kujundamine (vormindamine)
4. Dokumendi viimistlemine
5. Printimine
6. Muud oskused

### AO4 TABELITÖÖTLUS

1. Elementaarioskused
2. Põhioperatsioonid
3. Valemid ja funktsioonid
4. Kujundamine (vormindamine)
5. Diagrammid ja objektid
6. Printimine

**AO5 ANDMEBAASID**

1. Alustamine
2. Andmebaasi loomine
3. Vormi kasutamine
4. Informatsiooni otsimine
5. Aruanded

**AO6 ESITLUS**

1. Elementaarskused
2. Põhitegevused
3. Vormindamine
4. Graafika ja diagrammid
5. Printimine ja levitamine
6. Slaidiseansi efektid
7. Slaidiseansi vaatamine

**AO7 INFORMATSIOON JA KOMMUNIKATSIOON**

1. Veebi kasutamise elementaarskused
2. Veebis navigeerimine
3. Otsing veebis
4. Järjehoidjad (bookmarks)
5. Elektronposti kasutamise elementaarskused
6. Kirjavahetus
7. Adresseerimine
8. Postkasti haldamine
9. Listid ja uudisgrupid